AMERYKA

MIESIECZNIK

POŚWIĘCONY POZNANIU AMERYKI I AMERYKANÓW WYDAWANY PRZEZ AMERYKAŃSKO-POLSKĄ IZBĘ HANDLOWO-PRZEMYSŁOWĄ W WARSZAWIE

Rok pierwszy

Warszawa, Październik 1923

Nr. 9

TREŚĆ N-ru 9

Nowy Prezydent Stanow Zjednoczonych CALVIN COOLIDGE		Hr	onti	spi	ece
				ST	R.
C. C. PAINE — Nowy Prezydent Stanów Zjednoczonych	1	N	1		5
Duch Organizacji Amerykańskich			2		6
Produkcja Obuwia Maszynowego w Stanach Zjednoczonych	18			1	9
ST. KOSSAKOWSKI — Organizacja Polaków w Stanach Zjednoczonych.		14	1		13
Kronika	1	35			18
Wiadomości Różne			Ì,		16
Statystyka Finansowa Stanów Zjednoczonych	3:0				17
English Language Section				1	18
Otwarcie Radjostacji w Warszawie			٧.	1	20
Oferty i zapytania z Ameryki			1 .		20
Nowe Książki i Czasopisma		7.	3		21
M. H. SZPYRKÓWNA Gwiazdy i dolary			-	01_	42
Rozkład jazdy okrętów z Europy do Ameryki	1			10	24

Przedruki dozwolone jedynie za podaniem źródła

иналиянняя панана подначиння панана на принципана и на при

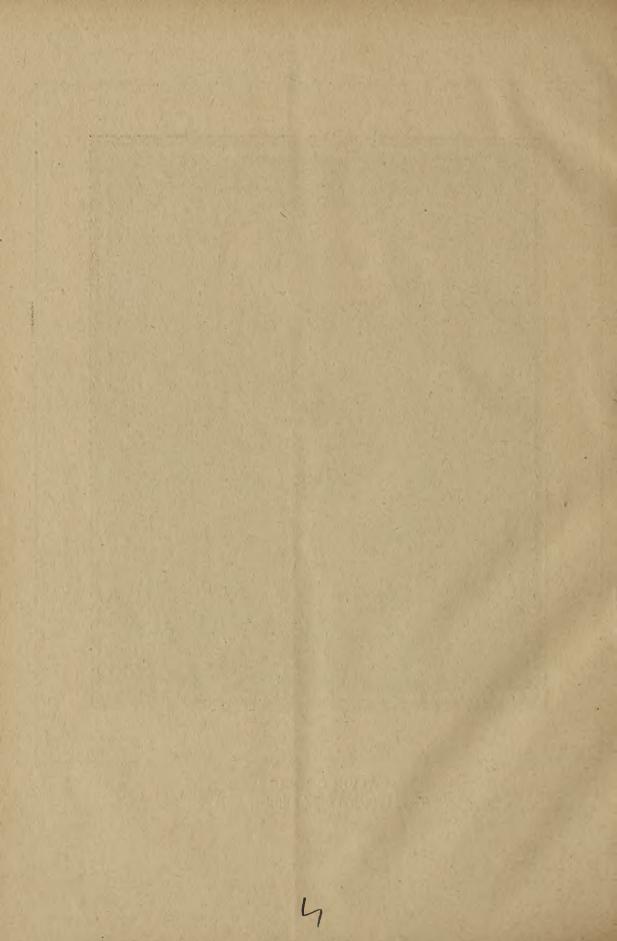
A D R E S REDAKCJI I ADMINISTRACJI: NOWY- ŚWIAT 72, Pałac Staszica. Tel. 26-62

Redaktor przyjmuje we wtorki i piątki od 6 do 7

A TOP OF THE PROPERTY.



CALVIN COOLIDGE
Nowy Prezydent Stanów Zjednoczonych



NOWY PREZYDENT STANÓW ZJEDNOCZONYCH CALVIN COOLIDGE.

Co cztery lata, w listopadzie, obywatele Stanów Zjednoczonych wybierają prezydenta i wice-prezydenta, którzy obejmują urzędowanie w dn. 4-ym marca następnego roku. O ile zdarzy się, że prezydent umrze przed upływem 4-ech lat, wice-prezydent zajmuje jego stanowisko do końca okresu.

Sześciu prezydentów zmarło podczas urzędowania (trzech zostało zamordowanych, trzech zmarło po krótkiej chorobie). Zaden z sześciu wice-prezydentów, którzy obejmowali wakujące wskutek śmierci prezydenta stanowisko (z wyjątkiem prezydenta Roosevelta) nie został obrany prezydentem na następny okres 4-letni.

Prezydent Harding zmarł zaledwie po 2 i pół rocznem urzędowaniu, a następcą jego na pozostałe półtora roku został wice-prezydent Calvin Coolidge. Wybór nowego prezydenta odbędzie się w listopadzie 1924 r. Ewent. kandydatura wice-prezydenta Coolidge'a z łona swej partji zależeć będziew dużej mierze od tego, jak się wywiąże ze swych obowiązków podczas 9-miesięcznej pracy na tem wysokiem stanowisku.

Podczas urzędowania prezydenta wiceprezydent jest małoznaczącą osobistością,
w razie jednak śmierci prezydenta nabiera
on odrazu wielkiego znaczenia, zwrócone
są bowiem na niego oczy wszystkich obywateli, skrupulatnie badających jego przeszłe życie i obecną działalność. Ze względu
na wybitne stanowisko, jakie zajmuje Ameryka w stosunku do mocarstw europejskich,
wice-prezydent staje się przedmiotem szczególnego zainteresowania zagranicą. Na mocy
konstytucji prezydent obdarzony jest dużą
władzą i wielkim autorytetem tak, że może wywierać olbrzymi wpływ nietylko na
zmianę polityki swej partji, lecz także na
losy całego narodu.

Ze względu na ogólne zainteresowanie, jakie wzbudza człowiek, który tak niespodziewanie został prezydentem Stanów Zjednoczonych postaram się naszkicować jego charakter i kilkuletnią działalność, co niewątpliwie zainteresuje czytelników. Podczas kilkuletniej współpracy z obecnym prezydentem w stanie Massachusetts miałem nieraz sposobność zaobserwować jego charakter i podziwiać jego spokojny, rozumny

pogląd na życie i swe obowiązki.

Calvin Coolidge urodził się 50 lat temu w małej osadzie rolniczej w skalistym stanie Vermont. Jako syn dobrego rolnika wychował się w prostem, niepretensjonalnem otoczeniu, nie mając bogactw, ani stosunków towarzyskich. Podczas spędzania wakacji u ojca, który dotąd sam uprawia rolę i pełni jednocześnie godność sędziego pokoju w swej wiosce, doszła go wiadomość o śmierci prez. Hardinga. Późnym wieczorem w tym skromnym wiejskim domku, w którym się urodził, Calvin Coolidge złożył wobec ojca przysięgę, jako prezydent Stanów Ziednoczonych.

Mając lat 23, Coolidge ukończył uniwersytet w Amherst, jeden z najlepszych w stanie Massachusetts, co zawdzięczał jedynie swej ciężkiej pracy i wytrwałości. Wstąpił wówczas do kancelarji prawniczej w pobliskim mieście Northampton, w którym do ostatniej chwili mieszkał w wynajętym skromnym domu. Ożenił się z bardzo zdolną i dobrą kobietą, nauczycielką muzyki, i ma dwóch synów, studentów, którzy przynoszą zaszczyt swoim rodzicom.

Małą tylko wzmiankę poświęcę jego karjerze prawniczej, praktyka jego bowiem była niewielka i przynosiła małe dochody. Ze wszystkich prezydentów Stanów Zjednoczonych Coolidge ma najmniejszy zasób ziemskich dóbr, w czem niema nic dziwnego, jeżeli zwrócimy uwagę, że od dwudziestego piątego roku życia niemal bez przerwy

sprawował urzędy społeczne.

Jego praca społeczna, która rozpoczyna się wyborem do rady miejskiej w Northampton w 1889 r. była długa i zmienna: pełnił on różne urzędy w tym mieście, był przez dwa lata burmistrzem, w 1907 r. wybrany został do Izby Gmin jako poseł ze stanu Massachusetts, w 1912-15 zaś do Senatu, gdzie w ciągu dwóch ostatnich lat był prezesem Izby. W 1919 obrany został gubernatorem Stanu, w listopadzie 1920 r. podczas urzędowania prezydenta Hardinga, wice-prezydentem Stanów Zjednoczonych, obecnie zaś zaszczycony został najwyższą godnością w kraju.

Rozpatrując jego poprzednią działalność społeczną i polityczną, zwraca uwagę fakt, że w przeciwieństwie do większości polityków Coolidge jest powściągliwym mówcą. Rzadko przemawiał w kołach, których był członkiem i rzadko wygłaszał mowy publicznie, w rozmowie potocznej zaś robił raczej wrażenie nieśmiałego, skromnego człowieka, który mało mówi, lecz wiele

wie.

Jego praca kilkunastoletnia na polu społecznem sprawia wrażenie, że Coolidge jest spokojnym, dzielnym, cichym pracownikiem, który sumiennie i uczciwie wypełniał swe obowiązki, wkładając w to minimum oryginalności i rozgłosu. Można się też spodziewać, że cechy te będą charakteryzowały również i obecną jego działalność.

Podobnie jak wielu ludzi, którzy nie posiadają daru wymowy, Coolidge ma zdolność pisania: jego płynny, jasny styl, miły w czytaniu, przyciąga uwagę czytelników i wzbudza zainteresowanie. Ten właśnie talent przyczynił się wiele między innemi do mianowania go wice-prezydentem w 1920 r.

Podczas, gdy Coolidge sprawował rządy, w stanie Massachusetts zdarzył się wypadek, śledzony wszędzie z natężoną uwagą, jedyny tego rodzaju w Stanach Zjednoczonych, a mianowicie strejk policjantów w Bostonie, największem mieście stanu Massachusetts. Strajk ten pozbawił mieszkańców Bostonu opieki prawa i wydał ich

wraz z dobytkiem na łup złoczyńcom. Konieczna była szybka i energiczna akcja w celu opanowania sytuacji i powołania milicji. W stanie, z którego Coolidge pochodził, powstały wówczas spory co do tego, czy należycie zlikwidował to zajście, lecz ze wszystkich innych części kraju, gdy kryzys minął i ogłoszono znaną jego proklamację, zaczęły napływać wyrazy uznania, które wyrobiły mu sławę i zjecnały wszystkich obywateli, miłujących prawo i porządek. Sława i popularność, które wówczas zdobył, przyczyniły się wiele do powołania go na wice-prezydenta, co nastąpiło wkrótce potem.

Można twierdzić z całą pewnością, że rządy Coolidge'a na stanowisku prezydenta nie będą może wielkie w swych zamierzeniach, będą jednak spokojne, rozumne i kon-

serwatywne.

Charles C. Paine.

Duch organizacji amerykańskich.

(Memorjał Towarzystwa Techników Polskich w Ameryce).

W Polsce, gdzie przemysł coraz więcej rozwija się i tężeje, gdzie powstają liczne nowe przedsiębiorstwa, które, aczkolwiek rozwijają się dość pomyślnie i szybko, jednak często w organizacji swej szwankują, należy zdaniem naszym rozważyć i ewentualnie zastosować udoskonalenia zdobyte długoletniem doświadczeniem organizacyjnem w przemyśle amerykańskim. W tym celu zamieszczamy poniżej ciekawy memorjał Towarzystwa techników polskich w Ameryce, dotyczący tak ważnej sprawy wydajności przemysłu polskiego.

"W głębokim poczuciu łączności naszej z Ojczyzną i gorącym pragnieniu służenia jej naszem zdobytem doświadczeniem, oraz powodując się najlepszemi chęciami, ośmielamy się przedstawić szereg uwag i spostrzeżeń w związku z omawianą obecnie na łamach prasy polskiej, a tak bardzo palącą kwestją wydajności polskiego przemysłu państwowego.

W okresie ostatnich kilkunastu lat w Stanach Zjednoczonych Ameryki Północnej rozwinęła się nowa gałęź nauki technicznej pod nazwą Efficiency lub też Industrial Engineering, zastosowanie której dało bardzo

dodatnie wyniki.

Dla zorjentowania się w tej sprawie Towarzystwo zwróciło się do jednego z najwybitniejszych inżynierów w tej dziedzinie, poniekąd jednego z pionierów tej nowej nauki, p. J. P. Jordan'a, profesora kilku uniwersytetów i prezesa stowarzyszenia inżynierów amerykańskich, liczącego przeszło 3 tysiące czlonków. P. Jordan jest również autorem książki, używanej jako podręcznik naukowy w tej dziedzinie 1). Nakreślił on dla nas następujący szkic tej nauki:

"Industrial" względnie "Efficiency Engineer" jest to rzeczoznawca organizacji pracy przedsiębiorstw, w celu osiągnięcia maximum wydajności przy minimum pracy. Jest on poniekąd lekarzem uzdrawiającym zarówno organizację, jak również metody pracy.

Nauka ta rozwinęła się wskutek trudności, powstałych z rozrostu przedsiębiorstw z małych jednostek w coraz większe. Rozrost ten podzielić można na następujące

trzy okresy:

Okres pierwszy, w którym kierownik stykał się bezpośrednio z każdą jednostką organizacji i całość była stale pod jego osobistym nadzorem. W tym okresie nie zachodziła potrzeba organizowania specjalnej kontroli.

Okres drugi, w którym kierownik wskutek rozwoju przedsiębiorstwa nie jest w stanie ogarnąć całokształtu swej organizacji. Potrzeba wprowadzenia systemu kontroli jest już odczuwaną, jednakże nie został on jeszcze wprowadzony.

^{1) &}quot;Cost Accounting Principles and Practice", wydane przez Ronald Press Co., New York.

Okres trzeci, w którym kierownictwo przedsiębiorstwa oparte jest na podstawie raportów o każdej czynności i jej wynikach, zapewniając sprawiedliwą i rzeczową administrację poszczególnych działów i całości.

Kiedy przedsiębiorstwa były jeszcze niewielkie, właściciel wiedział dokładnie, co, w jakim czasie i jakim kosztem wytwarzano. Mógł on zapamiętać te szczegóły bez trudu.

Z chwilą jednak, kiedy przedsiębiorstwo rozrosło się, pomiędzy kierownikiem głównym, a jego przedsiębiorstwem stanął z konieczności rzeczy szereg podwładnych mu kierowników. Jest też rzeczą zrozumiałą, że podwładni nie zainteresowali się przedsiębiorstwem w takim stopniu, jak sam właściciel. Wynikiem tego stanu rzeczy było zamięszanie, spowodowane brakiem systematycznych raportów o czynnościach, koniecznych przy wytwarzaniu i o jakości wytwarzanego produktu. Brak też było odpowiednich raportów w związku z produkcją w poszczególnych jej okresach wytwórczych,

uwzględniających czas i materjał. Tego rodzaju stan, istniejący w drugim okresie, był powodem powstania nowego zawodu, tak zwanego Industrial Engineer. Rzeczoznawcy ci zajęli się głębszem badaniem wytworu, jego istoty, budowy, rozpowszechnienia, badaniem nad najlepszym i nad najoszczędniejszym sposobem wytwarzania, odpowiedniem magazynowaniem i wydawaniem towaru; czasem, w którym czynność powinna być wykonana. Dalej zaczeli rejestrować zużyty czas i porównywać go z czasem, przeznaczonym na wykonanie danej pracy. Cała ta analiza spowodowała nowy okres w rozwoju przemysłowym, z korzyścią nietylko dla samego przedsiębiorstwa, lecz również dla pracowników, przez usuniecie marnotrawstwa czasu i materiału i przez wyrób lepszego i bardziej jednolitego produktu.

Podkreślić należy, że drugi okres rozwoju przedsiębiorstw zaznaczył się wieloma nieporozumieniami i niesprawiedliwościami z powodu braku odpowiednich statystyk, umożliwiających kierownikowi stworzenie sobie dokładnego obrazu procedury fabrykacji. Wywoływało to ciągle niezadowolenie pomiędzy pracownikami, którego nie byłoby, gdyby prawda była znaną w każdym wy-

padku.

W trzecim okresie rozwoju prowadzenie przedsiębiorstw jest zupełnie odmienne. Dzięki dokładnie prowadzonym raportom, zarząd jest zawsze ściśle poinformowanym, nietylko o czynnościach poszczególnych działów, lecz wskutek odpowiedniej tabulacji także o wynikach pracy większości poje-

dyńczych robotników, w szczególności zaś bezpośrednich wytwórców.

W tym okresie zarząd wie dokładnie o funkcjonowaniu całej organizacji, wie kto pracuje wydajnie, a kto nie. Korzysta z tego w równej mierze samo przedsiębiorstwo, jakoteż pracownicy. Wynagrodzenie robotnika jest określane podług jakości produktu i stopnia jego zainteresowania w pracy. Cel ten osiaga sie przez ustanowienie nagród za najlepsze wyniki. Prócz tego oczywiście na stanowiska bardziej odpowiedzialne podmajstrzych, majstrów i t. d. wybiera się tych robotników, którzy najlepiej pracują jednak najbardziej znamiennym skutkiem sprawiedliwego obchodzenia sie z pracownikami jest prawie zupełne usuniecie niezadowolenia i ciaglego fermentu pomiędzy nimi.

Jako dobry przykład wyników, uzyskanych na podstawie zasad wyżej podanych, służyć może jeden z największych zakładów wyrobów gumowych w Ameryce. Instytucja ta powołała rzeczoznawcę wydajności, który na podstawie dokładnych badań, nakreślił nowy plan produkcji i wprowadził odmienne

zasady wynagrodzenia.

Tuż przed rozpoczęciem działalności tego eksperta, Towarzystwo postanowiło rozbudować fabrykę w celu podwojenia produkcji. Dzięki jednak metodom wprowadzonym przez rzeczoznawcę organizacji, zdołano podnieść wytwórczość starych zakładów o 60%, bez potrzeby rozbudowy. Czysty dochód przedsiębiorstwa podniósł się równocześnie mniejwięcej w tym samym stosunku.

Wynik ten osiągnięto głównie przez odpowiednio uplanowaną organizację biegu czynności wytwórczych, zaopatrując właściwe miejsca w odpowiednie zapasy potrzebnego półfabrykatu. Równocześnie wprowadzono w jednym z punktów krytycznych, który zwykle wstrzymywał równy przebieg czynności wytwórczych, hojne nagrody za specjalny wysiłek w przezwyciężeniu tej przeciwności.

CZYNNIK LUDZKI

Bezsprzecznie najważniejszym czynnikiem powodzenia jest konieczność uświadomienia sobie, że każda jednostka w organizacji jest przedewszystkiem człowiekiem i powinna być traktowaną po ludzku. Z chwilą, gdy każdy pracownik od prezesa do zamiatacza jest istotnie zainteresowanym w swej pracy, jasną jest rzeczą, że mało będzie marnowania czasu lub materjału i wynikającego stąd podrożenia wytwórczości.

Jakkolwiek zainteresowanie się przedsiębiorstwem i dobra wola pracownika są najważniejszymi czynnikami powodzenia, trzeba go jednak uświadomić, że bez kierowniczej ręki, bezwzględnego posłuchu i ścisłego wykonania instrukcyj, powodzenie nie będzie zapewnione. Połączenie tych wszystkich czynników jest dopiero rękojmią osią-

gniecia pożądanych wyników.

Przykładem jest jedna z największych, jeśli nie największa fabryka obuwia w Ameryce, pod firmą Endicott Johnson Co. Niedawno temu prezes tego przedsiębiorstwa p. Johnson, wzbudził żywe zainteresowanie w amerykańskich sferach przemysłowych. Oświadczył on że dzięki sprawiedliwemu i uczciwemu obchodzeniu się z pracownikami, dobrej płacy i stałemu zwracaniu uwagi na warunki hygieniczne, uprzyjemniające pracownikom wykonanie ich obowiązków, nie było w ciągu ostatnich lat trzydziestu ani jednego strajku albo innych przykrych zajść. Drugim podobnym przykładem jest znana na rynku światowym firma Dennison Manufacturing Co.

W obu wypadkach kładziono szczególny nacisk na wychowanie pracownika i organizację przedsiębiorstwa na zasadzie wy-

tycznych opisanych poprzednio.

KIEROWNICTWO PRZEDSIĘBIORSTWA

Do niedawna było ustalonem przekonanie, że główny kierownik musi przedewszystkiem znać każdy techniczny szczegół wytwórczości swego przedsiębiorstwa. Doświadczenie jednak w organizacjach prowadzonych dziś najlepiej, wykazało niesłuszność tego twierdzenia. Jeżeli nawet główny kierownik jest wyszkolony technicznie, to okazało się, że powodzenie przedsiębiorstwa przypisać należy raczej jego umiejętności prowadzenia organizacji w kierunku harmonijnym dającym najlepsze wyniki; potrzeba tu raczej znajomości funkcjonowania człowieka i jego psychologji, niż funkcjonowania maszyny.

Organizację każdą należy zatem budować i prowadzić ku skoordynowaniu i powiązaniu wszystkich czynności, tak by zarówno techniczna strona, jakoteż element ludzki

tworzyły harmonijna całość.

Natura ludzka w zasadzie jest tą samą wszędzie. Ameryka używa skutecznie powyżej wymienionych metod organizacji, pomimo, że robotnik jej rekrutuje się ze wszystkich narodów świata. Jako dowód, że chodzi tu o system, a nie o materjał, służyć może nasz robotnik polski, który w Ameryce wkrótce po przyjeżdzie pracuje o wie-

le intensywniej, interesuje się swa praca i jest dumnym z niej, a co najważniejsze,, znajduje w niej zadowolenie a nawe szczeście. Jak wszystkim wiadomo, robotnik polski po powrocie z Ameryki do Polski chwali sobie nadzwyczai Ameryke i w bardzo wielu wypadkach do niej powraca. Dawano nam przykłady, gdzie podczas tego rodzaju reorganizacji w fabryce, zatrudniającej przeważający procent Polaków, jako robotników, zyski przedsiębiorstwa powiększyły się w czwórnasób, przy tej samej lub nieznacznie zwiększonej produkcji. Procent robotników polskich ulegał różnym zmianom, był jednak okres, gdy doszedł do 70% ogólnej liczby pracowników.

Jeżeli pragniemy postawić przemysł polski na stopie zdolności wytwórczej przemysłu amerykańskiego, możemy dojść do tego celu tylko podobnemi drogami, jakiemi doń do-

szły Stany Zjednoczone.

Jak zaznaczyliśmy na wstępie niniejszego memorjału, nauka obejmująca to pole "inżynierji ludzkiej", wyspecjalizowała się dzięki sprzyjającym okolicznościom najbardziej w Stanach Zjednoczonych. Wyrobił się tu szereg specjalistów o wielkiem doświadczeniu opartem na pracy zarówno w mniejszych jak i największych zakładach. Jeden i ten sam rzeczoznawca organizacji reorganizował z powodzeniem czy to fabrykę wyrobów tytoniowych, chemikalji, hutę żelazną, i. t. d., czy to firmy transportowe, wielkie domy towarowe lub nawet poczty rządowe.

Do przeszczepiania tych metod na grunt polski prowadzą dwie drogi. Jedna, jest to przysłanie do Ameryki odpowiednio uzdolnionych ludzi celem zapoznania się z temi

metodami.

Druga droga, odpowiedniejsza dla rozwiązania zadań chwili bieżącej, jest to sprowadzenie jednego lub kilku specjalistów tej gałęzi do Polski i wyzyskanie ich doświadczenia i umiejętności w miejscach ku temu najbardziej podatnych.

Wobec tego, że największym dziś w Polsce przedsiębiorcą jest Państwo Polskie, Towarzystwo nasze poczuwa się do obowiązku obywatelskiego poddania pod światłą rozwagę Rządu zrobionych na gruncie amerykańskim spostrzeżeń i doświadczeń i ofiaruje gotowość swoją do wszelkich usług

w tym kierunku.

Doradcza czynność pułkownika A. B. Barbera na polu techniki kolejowej, ekspertów angielskich przy organizacji policji, służyć może jako dowód, że metody zagraniczne łatwo i skutecznie dadzą się przeszczepić na grunt polski, o ile są odpowiednio zastosowane.

Cała działalność inżyniera Herberta Hoovera i jedyne w historji wyniki jego pracy na wszelkich polach oparte są na wyżej

wymienionych metodach organizacji.

Nie należy również pominąć okoliczności, że w wypadkach, gdzie dane przedsiębiorstwo potrzebuje dodatkowego zagranicznego kapitału, kapitał amerykański daleko chętniej zainteresowałby się niem, gdyby można mu przedstawić sprawy na podstawie raportu i pracy organizacyjnej amerykańskiego rzeczoznawcy.

Towarzystwo Techników i Handlowców Polaków w Ameryce już sobie zjednało pomoc Zjednoczenia Amerykańskich Towawarzystw Inżynierskich (Federated American Engineering Societes), którego jednym z dyrektorów jest Hoover. Jesteśmy pewni, że znajdziemy również chęć współdziałania organizacji zarówno ściśle amerykańskich jakoteż polsko-amerykańskich jak np. Amerykańsko-Polska Izba Handlowa,

Towarzystwo nasze dumnem będzie, jeżeli garść uwag powyższych rzucona w chwili projektowanych reorganizacji przedsiębiorstw państwowych wywoła zainteresowanie miarodajnych czynników i doprowadzi do kon-

kretnej akcji."

Produkcja obuwia maszynowego w Stanach Zjednoczonych.

Dzięki uprzejmości Wydziału Ekonomicznego Ministerstwa Spraw Zagranicznych otrzymaliśmy ciekawe dane dotyczące produkcji obuwia maszynowego w Stanach Zjednoczonych, zebrane przez wicekonsulat polski w St. Louis, które poniżej w całości przytaczamy.

Daleka droga prowadzi od izdebki zajmowanej przez szewca amerykańskiego w połowie przeszłego stulecia do kolosalnych gmachów betonowych, w których obecnie mieszczą się zwykle fabryki obuwia, chociaż dotychczas jeszcze nieraz możemy spotkać domki wybudowane przez drobnych przedsiębiorców szewckich 50-60 lat temu, które przetrwały do obecnego wieku betonu i stali.

W obecnych czasach przemysłowiec zamierzający założyć fabrykę obuwia szuka dla niej miejscowości mającej dobre połączenia kolejowe, za pośrednictwem których mógłby na najdogodniejszych warunkach otrzymywać potrzebne mu surowce i dostarczyć odbiorcom gotowy produkt. Z punktu widzenia reklamy przemysłowiec stara się wybudować swoją fabrykę w dobrze znanym centrze przemysłowym. Często władze lokalne zwalniają nowo-założone przedsiębiorstwo przemysłowe od wszelkich podatków komunalnych w celu zwerbowania nowej fabryki na swój teren.

Jedną z najważniejszych rzeczy dla fabrykanta obuwia jest zabezpieczenie sobie dostatecznej ilości robotników niezależnie od konkurencji innych wielkich przemysłów, częstokroć lepiej płacących robotnikom. Dla tego też spotykamy w Ameryce tak wybitnie jednostronnie przemysłowe miasta, prawie wyłącznie produkujące obuwie, jak Lynn i Brockton w Stananie Massachusset. Zakłady przemysłowe produkujące obuwie w dużych miastach o wielostronnie rozwiniętym przemyśle w znacznym stopniu niedomagają od niestałości zatrudnionych robotników. Zakłady przemysłowe w małych miastach i poza obrębem miast w znacznym stopniu pokrywają swoje zapotrzebowanie sił roboczych na wsi i korzystają ze stosunkowo małej ruchliwości i z większej stałości wiejskiego robotnika. Wielkie fabryki obuwia zwykle wynajmują robotników, którzy poprzednio wprawili się do swojej pracy w mniejszych podobnych zakładach.

Typowa fabryka obuwia w obecnych czasach znajduje się w bezpośredniej bliskości głównej linji kolejowej lub też bywa połączona z nią bocznicą, a także w bezpośredniej bliskości miejscowej głównej arterji ruchu pieszego i kołowego. Zwykle w tyle, za głównym budynkiem znajduje się nieraz znacznych rozmiarów park z ławkami dla wypoczynku robotników fabrycznych podczas przerw w robocie. Klub robotniczy i boisko sportowe normalnie też tu się znajdują dla dostarczenia urozmaicenia w monotonnym życiu robotniczym. Wszystkie te udogodnienia, wraz z wieloma innymi, w znacznym stopniu przyczyniają się do zaciśnienia spójni pomiędzy fabryką, a jej pracownikami, przyczyniają się do rozwinięcia uczucia u robotników, że fabryka w której pracuje jest jego drugim domem i pobudza dumę robotnika, że pracuje w tak dobrze uposażonej fabryce, a to jest bardzo ważnym czynnikiem zdliżenia się pracodawcy do pracownika. Tym sposobem wielki przemysł staje się czynnikiem pobudzającym socjalny i osobisty postęp robotnika, przeciwdziała-

jąc zarazem agitacji przewrotowej.

Zwróćmy uwagę na sam budynek fabryczny:największe wrażenie sprawi zapewne jego ogrom i masywność, mnogość i wielkość okien, pomiędzy którymi betonowe ściany stanowia jakby tylko ramy. Całość jego składa się ze stalowych wiązań przykrytych cementem. To są typowe, standaryzowane kontury budynku fabrycznego, wypracowane długoletnim doświadczeniem przy budowie najbardziej odpowiednich gmachów dla fabryk obuwia mechanicznego. Jaknaj-większa ilość światła wewnątrz jest najważniejszym dążeniem przy budowie. Szerokość budynku, rzadko przekracza 50 stóp angielskich tak, ażeby światło mogło bez przeszkód dosięgnąć do środka hal fabrycznych. Szerokość ta jest całkiem wystarczającą dla pomieszczenia wzdłuż hal potrzebnych maszyn z wyzyskaniem każdej stopy kwadratowej. Typem dość rozpowszechnionym w Europie są jednopiętrowe gmachy fabryczne ze światłem z góry, dozwalające na dowolną szerokość gmachów. Przemysłowcy amerykańscy, zniewoleni do oszczędzania kolosalnych wydatków na drogie place fabryczne, starają się o wyzyskanie dla oświetlenia bocznych ścian gmachu, budując wielopiętrowe gmachy, zwykle jednak wyzyskując możność otrzymania światła z góry na najwyższym piętrze. Wymiary długości typowego gmachu wynoszą zwykle 300 stóp angielskich, a wysokość rzadko przekracza 4 piętra. Czasami do głównego gmachu są dodane skrzydła o podobnych wymiarach. Długość gmachu jednak zależy od wielkości produkcji danego przedsiębiorstwa i czasami dochodzi do pół mili angielskiej. Te kolosalne przedsiębiorstwa zatrudniają do pięciu tysięcy robotników, z produkcją dzienną do 20 tysiecy par obuwia. Nieliczne fabryki mają czasem po osiem i więcej pięter, wysokość ta jednak jest spowodowana albo koniecznością ograniczenia się do małej parceli lub też jest przeżytkiem z poprzednich lat, kiedy zestandaryzowany czteropiętrowy typ zabudowań fabrycznych jeszcze nie był rozpowszechniony.

Motory zapędowe normalnie znajdują się w oddzielnym jednopiętrowym gmachu. Para jest dotychczas jednym z głównych źródeł siły i ciepła w wielu fabrykach, zaś elektryczność — źródłem oświetlenia, chociaż już znaczna ilość fabryk przeszła na użycie jako siły motorniczej elektryczności, uposażając prawie każdą obrabiarkę w motor elektryczny lub też łącząc pewną grupę maszyn z jednym motorem. Budynki fabryczne bez wyjątku są uposażone automatycznymi po-

żaro-ostrzegaczami, cieżarowymi i osobowymi windami i stalowymi schodami na wypadek pożaru. Każdy robotnik posiada w bliskości swego miejsca pracy szafkę zamykana na swoje osobiste rzeczy. Na każde kilkadziesiąt robotników są odpowiednio urzą-dzone miejsca sanitarne. Warsztaty są uposażone w wachlarzowe systemy wypompowujące kurz i odpadki przy maszynach obrzynających i przy wykańczarkach w różnych oddziałach. Odpadki te są przepompowywane do zbiornika w pobliżu budynku zawierającego paleniska maszyn zapędowych, gdzie bywają spalone. Czteropiętrowe zabudowania fabryczne bezwarunkowo najlepiej nadają się dla fabryk produkujących obuwie, a to ze względu na ciągłość produkcji. Cztery piętra pozwalają na kolejne rozmieszczenie sześciu głównych oddziałów fabrycznych i głównego biura fabrycznego. Oddział skór podeszwowych zajmuje parter. Oddziały skór na wierzchy i oddział maszyn do szycia wierzchów zajmują najwyższe pietra, dokładna robota w których wymaga jaknajwieksza ilość światła. Tutaj się przykrawuje wierzchy i podkładki do wierzchów, robotnicy zeszywają je razem i wierzchy już gotowe do przyszycia podeszwy idą na trzecie piętro, gdzie się odbywa właściwa budowa butów. Wykańczanie, pakowanie i wysyłka odbywa sie na drugim piętrze. Ogólne biura fabryczne normalnie bywają rozmieszczone na drugim i trzecim piętrze, zaś zarządy poszczególnych oddziałów w bezpośrednim ich sąsiedztwie. Bardzo wielkie zakłady, niemogące się pomieścić w jednym gmachu, zostają rozmieszczone w grupie budynków ułożonych koncentrycznie do wspólnego ośrodka, którym jest zazwyczaj najstąrszy budynek lub też zarząd fabryki. Przy tym podziale każdy oddział normalnie mieści się w oddzielnym gmachu. Sąsiednie, ciążące ku dużej fabryce place z czasem przeistaczają się w przedmieścia fabryczne, przyczem n . właściciel fabryki przyjmuje aktywny udział przy finansowaniu domków robotniczych, czy to udzielając robotnikom nisko procentowych pożyczek na budowę własnych domków, czy wręcz sami takowe budują i po'em odsprzedają robotnikom na łatwych warun-kach spłat. Robotnicy zatrudnieni przez fabryke, nieraz parę członków jednej i tej samej rodziny, starają się zamieszkać jaknajbliżej swego warsztatu pracy. Przy odległym zamieszkaniu koszta przejazdu do fabryki stanowią poważną pozycję w budżecie robotnika. Oprócz tego fabrykant zawsze gotów jest oddać pierszeństwo robotnikowi zamieszkałemu w blizkości fabryki, przypuszczając słusznie, że taki robotnik bedzie bardziej stałym.

Obecne rozmiary przemysłu obuwia fabrycznego.

Obecne rozmiary przemysłu obuwia fabrycznego w Stanach Zjednoczonych są zaiste imponujące, szczególnie jeśli przyjmiemy pod uwagę, że wszystkie teraźniejsze wielkie fabryki datują swoje powstanie najwyżej od ćwierć wieku wstecz. Fabryki powstałe nad Atlantykiem (Nowa Anglja), najstarsze, coraz bardziej rozszerzały i udoskonalały swoją produkcję i, chociaż dotychczas punkt ciężkości tego przemysłu utrzymał się nad Atlantykiem, jednak powstał cały szereg potężnych fabryk dalej ku zachodowi. Jednym z najważniejszych centrów tego przemysłu w Stanach zachodnich jest obecnie miasto St. Louis (główne fabryki: "International Shoe Manufacturing Co.", "Brown Shoe Co.", "Johnson Shoe Co." i wiele innych).

Największy rozrost przemysłu obuwia fabrycznego w Stanach Zjednoczonych przypada na lata od 1904 do 1909. Był to okres tak zwanego "boom'u" amerykańskiego, po którym nastapiły lata nadprodukcji, ograniczenia, przystosowania się do wymogów rynku zbytu. Okres ten trwał do roku 1914, kiedy nastapiło nowe ożywienie, związane z kolosalnym zapotrzebowaniem na obuwie, wywołanem przez wojne wszechświatowa. W wielu wypadkach olbrzymi swój rozwój fabryki zawdzięczają inwestycjom kapitalistów, którzy szybko zrozumieli możność wielkich zarobków w zmechanizowanym, masowym produkowaniu dobrego obuwia. W innych wypadkach fabryki te zawdzięczają swoje powstanie i rozwój energji i przedsiębiorczości drobnych szewców, którzy stopniowo zdołali rozwinąć swoje drobne zakłady aż do obecnych wielkich rozmiarów współczesnej fabryki.

Stosownie do ostatniego cenzusu przemysłowego z roku 1919 w Stanach Zjednoczonych było 1.449 zakładów fabrycznych, produkujących obuwie. Kapitał inwestowany w tym przemyśle wynosił \$580.625.075. Liczba osób zatrudnionych 237.107. Od tego czasu znacznie wzrósł tak kapitał inwestowany, jak i ilość osób zatrudnionych, których obecnie pracuje w tym przemyśle przeszło ćwierć miljona.

Głównymi Stanami, produkującymi fabryczne obuwie są według kolejności wielkości produkcji Stany: Massachusset, New-York, Missouri, New-Hampshire, Ohio, Pennsylvania, Maine.

Miasto Boston prowadzi największy na świecie hurtowny handel obuwiem, Chicago jest największym w świecie centrum handlu niewyrobionymi skórami.

Eksport obuwia ze Stanów Zjednoczonych.

Eksport gotowego obuwia ze Stanów Zjednoczonych datuje się dopiero od 15 lat i wkrótce doszedł do pokaźnych rozmiarów. Głównymi rynkami zbytu są południowa Ameryka, Kanada, Kuba. Eksport do Europy po wojnie wszechświatowej znacznie spadł. W roku 1922 wywieziono ogółem 5.532.933 par obuwia na sumę \$ 12.524.537. Do Polski i do Gdańska importowano ze Stanów Zjednoczonych w roku 1922 2.537 par obuwia na sumę \$ 12.359.

Rozwój reklamy w przemyśle obuwia fabrycznego.

Rozwój reklamy i ogłaszania wyrobów fabryk obuwia datuje się od roku 1866, kiedy jeden z przemysłowców ówczesnych, John H. Hanan pierwszy rozpoczął wybijać na każdej parze, wyrobionej przez swoją fabrykę obuwia markę fabryczną, tym samym przygotowując pole do dalszej reklamy za pomocą ogłoszeń, pamfletów. W ślad za nim poszli inni fabrykanci, przekonawszy się wkrótce, jak potężnym bodźcem dla zwiekszenia ilości sprzedawanego towaru jest umiejętnie poprowadzona reklama. Konkurencja zmusiła fabrykantów do ulepszenia umieszczanych ogłoszeń, które zostały doprowadzone do obecnej perfekcji z chwilą wynalezienia sposobu trójbarwnego druku. Ogólna suma, wydatkowana na cele reklamowe przez przemysł obuwia fabrycznego w Stanach Zjednoczonych w roku 1920 wynosiła \$22.295.895.

Organizacja przemysłu obuwia fabrycznego i przemysłów pokrewnych.

Przemysł obuwia fabrycznego i przemysły pokrewne w Stanach Zjednoczonych są zjednoczone w potężne organizacje, mające na celu poparcie tych przemysłów i ich rozwój, tak lokalny, jak i ogólny. Niżej podane są nazwy organizacji, obejmujące całe Stany Zjednoczone i mające w każdem ważniejszem centrum swoje oddziały. W wielu wypadkach dyrektorowie tych organizacji są rozproszeni po całych Stanach Zjednoczonych, zbierając się tylko od czasu do czasu na posiedzenia ogólne.

National Boot and Shoe Manufacturers Association of the United States, Boston,

Mass.

National Leather and Shoe Finder Association, 878 Arcade Bld., St. Louis, Mo.

National Association of Importers of Hides and Skins, 41 Park Row, New-York, N. Y.

National Hide Dealers Association, Chi-

cago, Ill.

National Shoe Wholesalers Association of the United States, 127 Duane Str., New-York, N. Y.

National Shoe Retailers Association of the United States of America, Philadelphia,

Pa.

National Shoe Travelers Association, 207

Essex Str., Boston, Mass.

National Association of Superintendents and Foremen, 307 Essex Str., Boston, Mass.

Każda z powyższych organizacji jest nadzwyczaj ruchliwą i doskonale poinformowana, z chęcią też udzielają one wszelkich informacji i wskazówek. Byłoby bardzo pożądanem, aby odpowiednie koła zainteresowane w Polsce zawiązały z tymi organizacjami bezpośrednią korespondencją we wszelkich sprawach, dotyczących importu i eksportu obuwia i skór między Polską a Stanami Zjednoczonymi. Cała korespondencja z konieczności musi być prowadzona w języku angielskim.

Tabela porównawcza przemysłu obuwia fabrycznego w Stanach Zjednoczonych za lata 1909, 1914 i 1919.

	1919	1914	1909
Ilość zakładów przemysłowych	1449	1.335	1.3
Ilość osób zatrudnionych	237.107	210.348	200.8
" właścicieli i członków firm	883	1.090	1.2
" urzędników	25.175	17.703	14.5
" robotników	211.049	191.555	185.
" sił koni parowych	120.632	100.232	85.8
Kapitał inwestowany	\$ 580.625.075	\$254.590.832	\$197.090.3
Pensje i płace robotników	\$ 268.859.576	\$128.623.475	\$109.646.
Zapłacono za robotę wykonaną poza	-	1 1 1 1 1	
fabryką akordowo	1.930.544	\$ 1.500.381	\$ 1.811.
Komorne i podatki	\$ 25.160.589	\$ 3.521.773	\$ 2.436.
Koszt zużytych materjałów	\$715.269.315	\$310.356.586	\$277.467.7
Wartość wyprodukowanego obuwia .	\$ 1.155.041.536	\$501.760.458	\$442.630.7
Wartość wyprodukowanego obuwia	Ø 420 770 101	#101 400 670	A165 160 6
mniej wartość zużytkowan. majerjałów	\$ 439.772.121	\$191.403.872	"
Ilość par wyprodukowanego obuwia .	331.224.628	292.666.463	285.017.3

DO CZYTELNIKÓW

Rosnące z dniem każdym zawrotnie ceny papieru, robocizny drukarskiej, klisz oraz kosztów administracji zmusiły i nas do podwyższenia tak ceny prenumeraty jak i numerów pojedyńczych "Ameryki". Podwyżka ta w stosunku do podwyżek stosowanych przez inne pisma polskie jest bardzo nieznaczna tak, że "Ameryka" jest nadal najtańszem czasopismem w Polsce.

Otrzymywane z najrozmaitszych stron słowa uznania dla "Ameryki" oraz stale zwiększająca się liczba Czytelników i Przyjaciół pisma naszego są nam bodźcem i zachętą do dalszej wytrwałej pracy w tych

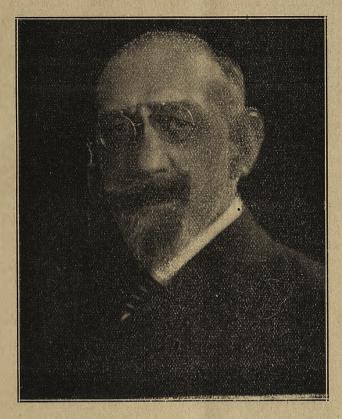
ciężkich warunkach nad jego stopniowem rozszerzaniem i ulepszaniem. Nie podołamy jednak piętrzącym się na każdym kroku trudnościom i nie będziemy mogli spełnić nale-życie zadania swego bez pomocy i współpracy Czytelników i Przyjaciół pisma naszego tak w Polsce jak

i w Stanach Zjednoczonych.

O tą pomoc i współpracę prosimy uprzejmie wszystkich Przyjaciół "Ameryki". Przy odrobinie dobrej woli, każdy nam pomóc może: jedni przez jednanie nowych prenumeratorów i czytelników; inni przez zasilanie teki rcdakcyjnej artykułami i fotografjami, które mają jakikolwiek związek z zadaniem pisma naszego.

WYDAWCY.

AMERYKAŃSCY PRZYJACIELE POLSKI.



H. S. DEMAREST.

Wiceprezes Am. Polskiej Izby Handlowej w Nowym Jorku, dyrektor firmy
Greene, Tweed & Co, odznaczony orderem Polonia Restituta V klasy.

Organizacja Polaków w Stanach Zjednoczonych.

Psychologia amerykanów i ich ustrój państwowy wpływa bardzo na tak zwaną imigrację europejską, a tem samem i na masy polskie znajdujące się w'Ameryce. Dlatego to wprost niezrozumiałem jest w Polsce i wydaje się niejednemu fantastyczną bajką, że Polonia amerykańska posiada olbrzymią wprost ilość pism codziennych i tygodniowych, że istnieją organizacje, liczące setki tysięcy członków i że Polacy są zorganizowani w karną całość. Otoczenie zaś i wpływ życia amerykańskiego wywiera przedewszystkiem ten dodatni skutek, że emigrant europejski bez wyjątku automatycznie uczy się pracować, szanować pracę i cenić czas do tego stopnia, że w najprostszym umyśle i duszy robotnika powstaje dziwny niepokój wtenczas, gdy znajdzie się bez zajęcia, i czuje się opuszczonym, jakąś parszywą owcą w ruchliwem mrowiu pracowitem, produkującem i zarabiającem.

Wynikiem zaś tego bywa że praca w Ameryce w każdym odcieniu jest specjalizo-

wana, robotnik uczy się systematyczności produkowania jaknajwięcej i najlepiej przy jaknajmniejszmy wysiłku. W ten sposób powstają przy każdem zajęciu t. zw. obotnicy wykwalifikowani i tacy zrzeszają się dla najlepszej obrony swoich interesów, co do warunków pracy, asekuracji wzajemnej i wogóle samopomocy. Organizacje takie z zasady unikają prowadzenia polityki, a nawet jeżeli są tego rodzaju prądy, to niejednolite. Głównym ich celem jest czuwanie nad interesami swojej własnej gałęzi pracy. Pod tym względem różnią się zasadniczo od związków zawodowych w Polsce, które starają się dopiąć swego celu akcją strajkową, ugodową, albo akcją polityczną w Sejmie. Dążenia związków robotniczych w Ameryce różnią się tem od naszych, że akcja i żądania ich są obliczone na doraźne polepszenie bytu, a mniej są zainteresowane przeprowadzeniem ewent. rewolucji społecznej. Tak samo Polacy w Ameryce, przeważnie robotnicy, nauczyli się w związkach amerykańskich, tworzyć również swoje własne związki których jedynym celem jest wyłącznie obrona interesów swoich członków i mo-

żliwie polepszenie ich bytu.

Dlatego związki polskie posiadają swoje własne towarzystwa ubezpieczeń przeciwko chorobie, kalectwu lub śmierci, maja również swoje związki atletyczne, biblioteki, kursy dokształcające, towarzystwa śpiewacze, dramatyczne, a nawet posiadają swoje własne związki zawodowe t. j. w dzielnicach gdzie procent Polaków zatrudnionych w danym przemyśle jest wyjątkowo wysoki.

Każda organizacja ma swój organ prasię specjalnie który troszczy sowv, o swoich członków. Tem się tłómaczy fakt, że pośród pism obcojęzycznych pra-sa polska zajmuje drugie miejsce i jest faktem znamiennym, że niektóre pisma polskie w Ameryce mają większą cyrkulację pośród czteromiljonowej Polonji, aniżeli najpoważ-niejsze pisma w Polsce. Pomimo, że prasa polska uwzględnia na swoich szpaltach konieczność warunków miejscowych, podkreślić należy, że była ona zawsze tem, co nie pozwoliło polskiemu emigrantowi zapomnieć o rodzinnym kraju i podtrzymywała zawsze! bez różnicy zapatrywania gorący patryjotyzm. Dlatego też śmiało można powiedzieć, że tylko dzięki organizacji Polaków w Ameryce i ich patryjotyzmowi powstała w chwili potrzeby armja, która przebyła ocean, aby bić się we Francji i Polsce o niepodległość ojczyzny.

Poza organizacjami zawodowemi, patryjotycznemi i t. p. Polacy w Ameryce mają jeszcze jeden tradycyjny środek skupiania się, a tym jest parafja i kościół polski. Trzeba przyznać, że prawie w każdej parafji znajduje się szkoła polska, utrzymywana kosztem miejscowego wychodźtwa, aby nie dopuścić do zapomnienia języka ojczystego. Zaznaczyć trzeba, że kościoły polskie dzielą się na dwie części: t.j. rzym-sko-katolicki i kościół narodowy polski. Jedną z głównych przyczyn powstania Kościoła narodowego w Ameryce była znikoma ilość biskupów polskich, w braku których radzili biskupi niemcy i irlandczycy. Ci ostatni nadużywali ofiarności polskiej częstokroć na szkodę interesów narodowych polskich i wbrew intencji ofiarodawców.

Jak nas informuja, obecnie toczą się pertraktacje o zwiększenie ilości biskupów polskich, co z pewnością wpłynie na zmianę obecnych stosunków kościelnych.

Liczni reemigranci, którzy po wojnie przybyli do Polski, wskutek dezorganizacji oraz braku planowej opieki i pomocy ze strony rządu naszego, nieinformowani dostatecznie

o tem gdzie i jak winni swoje warsztaty pracy w kraju zakładać, mienie przywiezione bezpiecznie ulokować itp., nieuświadomieni, że będą musieli zwalczać rozmaite trudności i niedomagania, które przecie musiały istnieć w kraju, który świeżo zaczął się organizować i przeszedł ciężką kilkuletnią wojnę— potracili dorobki swoje i stali się w bardzo wielu przypadkach wprost nedzarzami rozgoryczonymi i złorzeczącymi Polsce. Dlatego to wielu Polaków, którzy przyjechali do Polski, powróciło do Stanów Zjednoczonych z pewnem uprzedzeniem, niejednokrotnie niesłusznem, gdyż bez uwzględnienia okoliczności w jakich się Polska znajduje. Z drugiej strony należy podkreślić, że niejednokrotnie remigranci, którzy wrócili z pieniędzmi do Polski, zabierali się do interesów, o których mieli słabe pojęcie i do prowadzenia których nie mieli żadnych, lub tylko znikome kwalifikacje. Rezultat był do przewidzenia. Zaznaczyć również należy, że wielu Polaków wyszło na tem bardzo dobrze, gdyż umieli zastosować swoje na polskim doświadczenie i fachowość gruncie.

Informowanie zatem reemigrantów w sposób racjonalny jest bardzo pożądane, a nawet konieczne tak, iż to winno być zadaniem związków i klubów polskich na terenie amerykańskim, które współpracując z władzami polskiemi w Ameryce, mogłyby zapewnić jaknajściślejszą organizację i najtroskliwszą opiekę nad powracającymi do

ojczyzny.

Jest jednakże wielka ilość Polaków, którzy pozostają w Stanach Zjednoczonych i przypuszczalnie nie wrócą do kraju. Ci muszą myśleć nietylko o obronie i pielęgnowaniu swoich tradycji i kultury polskiej, ale również o wypełnieniu obowiązków, jako dobrzy obywatele Ameryki i dlatego skupiaja się coraz więcej w odpowiednich

organizaciach.

W wiekszych miastach amerykańskich Polacy tworzą coraz więcej klubów politycznych celem organizowania głosów polskich w dzielnicach, gdzie ilość obywateli amerykańskich pochodzenia polskiego jest znaczna, a nawet często przeważająca. Tym się tłomaczy, ze Polonja posiada pewien procent posłów do zgromadzenia narodowego, do sejmików stanowych i rad miast, Fakt ten jest tembardziej godny uznania, że przedstawiciele ci bronią nietylko interesów swoich wyborców, ale również możemy liczyć na to, że Polska znajdzie zawsze w łonie rządu amerykańskiego swoich obrońców i sympatyków.

St. Kossakowski.

KRONIKA

Redaktor pisma naszego, p. Mieczysław Tuleja, po dłuższym pobycie na kuracji, powrócił do Warszawy i przyjmuje interesantów we wtorki i piątki od godz. 6 do 7 wieczorem.

— Nowi członkowie Amer. Polskiej Izby Handl. Przem.—Rzeczywiści: Stowarzyszenie Młodzieży Chrześcijańskiej (Y.M.C.A.), które jako instytucja społeczna zwolnione zostało

od składki członkowskiej.

Zwyczajni: Mr. Paul Super, Amerykański Sekretarz Y.M.C.A. na Polskę, Mr. Merle Scott, Ogólny Sekretarz Y. M. C. A. na Warszawę. Mr. E. R. Cummings, Skarbnik Y.M.C.A. Mr. Frank A. Eyman, Dyrektor wychowania fizycznego Y.M.C.A. Inż. Ryszard Douglas, Żórawia 30.

 Nowi członkowie Towarzystwa Polsko-Amerykańskiego—Panowie: Paul Super, Merle Scott, E. R. Cummings, Frank A. Eyman

Ryszard Douglas i Tadeusz Kozłowski.

Z inicjatywy Towarzystwa Polsko-Amerykańskiego na piątym Ogólnym Zjeździe Techników w Warszawie urządzony był pokaz filmów, ilustrujących systemy wytwórczości w Ameryce. Filmy te łaskawie udzielono Towarzystwu Polsko-Amerykańskiemu przez pana Alberta Ellisa, studenta Georgetown University, który je otrzymał od Departamentu Handlowego Stanów Zjednoczonych dla demonstracji w Polsce. Dnia 26 września odbył się pokaz próby dla członków Towarzystwa Polsko-Amerykańskiego i zaproszonych gości, zaś właściwe pokazy miały miejsce w czasie posiedzeń Zjazdu w dniach:

28.9. Produkcja nafty. 29.9. Produkcja stali, 30.9. Fabrykacja motorów automobilo-

wych i Zużytkowanie siły wodnej.

Znakomicie i ze znajomością tematu objaśnił filmy pan Inżynier Cezary Łoziński. Aparat kinematograficzny udzielony był przez Y.M.C.A.

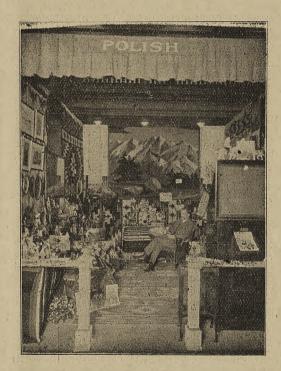
Stowarzyszenie Techników i Handlowców Polaków w Ameryce rozesłało polskim urzędom i instytucjom zainteresowanym bezpośrednio i przez Amerykańsko-Polską Izbę Handlowo-Przemysłową memorjał w sprawie "Efficient Management", (zamieszczony w całości na innem miejscu zeszytu niniejszego), który spotkał się z uznaniem wielu grup przemysłowych, jednocześnie jednak został

skrytykowany przez kilka fachowych sto-

warzyszeń.

W celu umożliwienia czytelnikom interesującym się tą kwestją wypowiedzenia swego zdania otwieramy chętnie łamy pisma naszego dla dyskusji w tej sprawie, prosząc zainteresowanych o nadesłanie redakcji głosów swoich możliwie przed 5-ym listopada.

W końcu maja 1924 roku odbędzie się w Stanach Zjednoczonych Kongres Automobilowy. Amerykańsko-Polska Izba Handlowo-Przemysłowa zajęła się energicznie sprawą wysłania specjalnej delegacji polskiej.



Kiosk Polski na wystawie podróżniczej (Travel Show) odbytej w New Yorku od 7-14 kwietnia 1923- urządzony staraniem Amerykańsko Polskiej Izby Handlowej.

W Idniu otwarcia bezpośredniego połączenia radjotelegraficznego pomiędzy Polską a Ameryką, otrzymała Amerykańsko-Polska Izba Handlowo-Przemysłowa w Polsce od Amerykańsko-Polskiej Izby Handlowo-Przemysłowej w Stanach Zjednoczonych radjogram, którego treść przytaczamy:

"Niech nam wolno będzie przesłać Polsce

"Niech nam wolno będzie przesłać Polsce nasze powinszowania z powodu ukończenia bezpośredniego połączenia radjotelegraficznego, co przyczyniło się do uniezależnienia jej w stosunku do innych państw co do przesyłania wiadomości i wyrazić nasze zadowolenie, że amerykańska organizacja wybrana została dla sprojektowania, skonstruowania i wspólnego obsługiwania tej stacji. Otwarcie dziś komunikacji między Polską a Stanami Zjednoczonemi stwarza nowy węzeł między temi dwoma republikami. Natychmiastowe i pewne wiadomości staną się najwiekszym bodźcem w rozwoju stosunków handlowych".

Amerykańsko-polska izba handlowo-przemysłowa w Polsce odpowiedziała, co na-

stepuje:

"Dzięki wzajemnej współpracy Polski i Ameryki jesteśmy dziś w możności przesłać bezpośrednio członkom amerykańsko-polskiej izby handlowo-przemysłowej w Stanach Zjednoczonych za pomocą nowo ukończonej stacji radjotelegraficznej, nasze najserdeczniejsze życzenia w przeświadczeniu, że ta nowa linja stanie się ważnym przyczynkiem do ściślejszych stosunków handlowych między Polska a Stanami Zjednoczonemi."

Wydawnictwo "Przemysł i Handel Górnoślaski", na czele którego stoi poseł Wojciech Korfanty, popierane przez Ministerstwo Przemysłu i Handlu, zwróciło się do Amerykańsko-Polskiej Izby Handlowo-Przemysłowej o współprace, którą mu ta instytucja z całą gotowością przyrzekła, wskazując zródła najpewniejszych informacji o stosunkach amerykańskich, i jednocześnie prosząc o artykuły dla wydawnictwa "Poland" w Stanach Zjednoczonych.

Towarzystwo Ajenturowe "Polzbyt" w Charbinie w Mandżurji zwróciło się za pośrednictwem Izby w New-Yorku do Amerykańsko-Polskiej lzby Handlowo-przemysłowej w Polsce z prośbą o udzielenie mu pozwolenia na przetłómaczenie wydanej w Warszawie w r. b. książeczki p. t. "A short Economic Survey of Poland" na język chiński. Ze względu na propagowanie bogactw naturalnych i przemysłu polskiego zagranicą jest kwestją pierwszorzędnej wagi, aby dokładne wiadomości o Polsce sięgały jaknajdalej. Izba więc uważa przychylenie się do propozycji "Polzbytu,, za wskazane, i w kwestji tej porozumiewa się z Mini-sterstwem Spraw Zagranicznych.

WIADOMOŚCI RÓŻNE.

Konsulat Polski w Chicago komunikuje nam, że na rynkach amerykańskich jest zapotrzebowanie na podkłady kolejowe, które obecnie wolne są od cła. Dla informacji podajemy, że import podkładów w roku 1921 wynosił około 850.000. sztuk wartości 800.000 dol. W tym czasie eksport ze Stanów Zjednoczonych wynosił 3,150.000 sztuk, wartości 4,400,000 dol. W porównaniu jednak z rokiem 1923 eksport zmniejszył się o 1,250,000. sztuk. Jest to niewatpliwie wynikiem cześciowo stosunków powojennych, w części zaś wskutek widocznego zmniejszania się obszarów leśnych. Tem może także tłómaczy się, że dawniej istniejące cło 10% -zostało w ostatnich latach zniesione. Cena w New Yorku jestokoło 65 centów netto. Wymiary żądane: długość 8 stóp, grubość 7 cali, szerokość 8 cali. Materjał musi być bez sęków przynajmiej na 26 cali od końca. Najbardziej pożądany byłby dab, ewent. odpowiednie bardzo twarde drzewo, -

Przekazy pieniężne ze Stanów Zjednoczonych do Polski.

W "Dzienniku Ustaw" ogłoszono rozporządzenie, którego mocą od dnia 1 września 1923 r. wprowadzono wzajemną wymianę przekazów pocztowych między Polską a Stanami Zjednoczonymi Ameryki

Do wymiany dopuszcza się tylko przekazy zwykłe; przekazy pośpieszne i telegraficzne są wykluczone. Najwyższa kwota przekazu ze Stanów Zjednoczonych Ameryki Północnej do Polski nie może przekraczać 100 dolarów; kwota zaś przekazu z Polski do Stanów Zjednoczonych Ameryki Północnej nie może przewyższać kwoty, dopuszczonej w wewnętrznym

obrocie przekazowym.

Urząd pocztowy Warszawa I będzie przeliczał nadane do Stanów Zjednoczonych Ameryki Północnej przekazy w markach polskich na dolary i centy według ceny sprzedaży dla małych tranzakcyj, ozna-czonej w cedule urzędowej gieldy pieniężnej w War-szawie z dnia poprzedniego nadejścia przekazu do urzędu pocztowego Warszawa I, o ile zaś przekaz nadejdzie w poniedziałki lub dnie poświąteczne, według kursu ostatniego dnia notowań, dodając do gieldowej ceny sprzedaży na ewentualne straty walutowe

odpowiednią ilość punktów według specjalnej tabelki.
Po przeliczeniu kwot przekazowych z dolarów na
marki polskie, urząd Warszawa I na każdy przekaz
ze Stanów Zjednoczonych Ameryki Północnej wystawiać będzie specjalny przekaz krajowy dla obrotu
przekazowego ze Stanami Zjednoczonemi w markach polskich. Pocztowe urzędy przeznaczenia w Polsce będą takie przekazy wypłacać adresatom również

w markach polskich.

STATYSTYKA FINANSOWA STANÓW ZJEDNOCZONYCH.*)

		0			7											-
	Stan Fed	Federal Reserve Bank	serve	1	syczki	Debety na po- szczegolnych kon- tach Bankowych	a po- ch kon- cowych	Stopy procen-	e e	Kurs	Akeje Gialdy New Jorskiej	ieldy skiej	Gield	Obligacje, Gielda New Jorska	ska	
	Weksle zdyskont.	Suma	Stosu- nek rezerw	Stopa redys Fed. Reserv	Banki Człor Fed. Res. po i dyskonto	New Jork	Pro- wincja	Time" New Jork	"Call" New 5	funta	akcje sprze- dane	Przeciętna cena 50 akcji	Rządowe eigzgildo gena nomin	-ildo annl gacje	Przeciętna cena 40 obl. prywat.	Bankructwa
	Miljony Dolarów	Miljony Dolarów	Procent	Procent	Miljony	Miljony Dolarów	Miljony Dolarów	Procent	Procent		Tysięcy	Mis	Tysięcy Dolarów	Tysięcy Dolarów		Ilość
-Przeciętna suma tygodniowa .	2,521	\$2,190	50.2	48/4-5		\$ 4,694 \$	\$4,047	61/2	53/8	\$4,43	6,005	84,09 81,64	\$54,649	\$16,459 20,438	\$83,73	124
21 1-szy kwart., przeciętna suma tygodn. 2-gi. " " " " " " " 4-ty " " "	387 1,947 1,555 1,251	2,366 2,563 2,784 2,973	50.4 57.9 65.1 71.2	6 -7 6 -7 5 -6 ^{1/2} 4 ^{1/2} -6 ^{1/2}	\$12.816 12.111 11.603 11.387	4,039 3,944 3,664 4,282	3,854 3,595 3,491 3,780	67.8 61/2 51/2 51/8	78/4 71/8 61/8 53/8	3,384 4,000 4,000	3,233 3,883 2,546 3,526	69.21 67.37 63.19 66.37	35,876 37,014 36,771 50,153	70,803 22,892 25,354 37,739	77,11 76,47 77,83 81,67	375 320 344 473
22 1-szy kwart, przeciętna suma tygodu. 2-gi " " " " " " 4-ty " " "	778 480 401 592	3,081 3,129 3,185 3,197	76.3 77.7 78.7 75.4	41/2-51/2 4 -5 4 -5 4 -41/2	10,970 10,882 10,831 11,232	4,523 5,083 4,481 4,859	3,712 3,812 3,747 4,221	45/8 41/4 43/8 47/8	47/8 41/8 41/8 47/8	4,32 4,44 4,45 4,51	4,178 6,393 4,198 5,086	71,23 79,21 83,24 86,51	40,864 33,516 22,450 27,647	47,418 53,573 46,583 43,049	85,75 88,83 91,06 89,41	578 454 331 407
23— 1-szy kwart., przeciętna suma tygodn. 2-gi " " "	598 700	3,202	75.5	4 -41/2	11,569	5,180 5,018	4,606	4 ⁷ / ₈ 5 ¹ / ₈	5 47/8	4,68	5,289	88,88 85,48	15,698	45,882 39,914	87,93 86,93	408
Tydzień do: Maja 5	730 695 697 700	3.174 3.181 3.181 3.188	75.2 76.1 75.3 75.6	41/2 41/2 41/2	11,986 11,922 11,938 11,892	5,902 4,899 5,262 4,914	5,148 4,628 4,930 4,694	557/8	5 4 ⁵ / ₈ 4 ⁵ / ₈	4 4 63 4 64 63 63	6,393 5,607 3,605 6,748	85,82 84,63 84,24 83,82	21,124 34,422 14,896 22,015	41,246 38,255 35,444 40,570	86,63 86,63 87,02 87,42	375 356 351 355
Czerwca 2	731 735 708 731 731	3,195 3,198 3,227 3,215 3,215	76.1 75.7 77.0 77.6 76.9	41/2 - 41/2 - 41/2 41/2	11,840 11,808 11,823 11,790	3,986 5,226 4,436 5,382 4,900	3,829 4,957 4,443 4,961 4,501	\$ 47/8 47/8 5 47/8	5 4 ⁵ / ₄ 5 5 ⁶ / ₈	4,63 4,62 4,61 4,62 4,60	3,746 3,337 4,289 5,465 5,189	85,41 85,67 85,51 82,95 80,27	12,556 14,877 17,692 19,383 18,115	29,852 37,727 41,746 42,276 42,801	87,64 87,57 86,85 86,49	268 334 332 320 292
Lipca 7	930 846 806 761	3,167 3,177 3,183 3,200	74.4 75.4 76.5 78.2	41/2 8/14 41/2	11,951 11,853 11,763 11,716	5,442 4,954 4,475 4,246	4,647 4,832 4,804 4,335	51/8 51/8 51/8	51/8 5 47/8	4,56 4,59 4,59 4,59	3,136 2,111 2,737 3,112	79,44 79,78 81,01 80,40	12,579 21,393 11,576 11,448	29,616 26,825 26,679 29,688	86,38 86,75 86,96 87,11	241 291 287 335
Sierpnia 4	806	3,194	77.3	41/2	11,740	4,386	4,297	51/4	53/8	4.57	3,185	78,38	8,300	24,057 21,403	86,83 87,12	315
*) Zebrana przez Ministerstwo	Ministerst		Handlu Stanów	nów Zjec	Zjednoczonych.	ch.		. 7								

ENGLISH LANGUAGE SECTION.

On the death of President Harding.

The death of President Harding evoked from all sides, irrespective of political affiliation, heart felt expressions of sorrow for his sudden and untimely demise, in the very middle of his term of office. Sincere tributes of universal esteem and regard for his personal qualities as a man and profound respect for his worth and achievements as President of the United States of America, have plainly expressed the feeling we all had for him.

To a certain extent we were not wholly unprepared for the President's death, for news of his illness had reached us, and even though reported to be slight, it became a matter of great concern to us for we were all too well aware of its significance, well knowing that the burden and responsibilities we impose upon our Chief Exucitive, under the form and system of our Government, even in peaceful times, are those that test to the utmost the power and strength of even the strongest of men. The powers which he alone must exercise, and the duties and responsibilities he alone must assume, are more burdensome than those of any other ruler. and when conscientiously performed, as in our late President's case, entail great bodily and mental strain, which none but the most fit and rugged of men can succesfully withstand.

President Harding was a man of good physique, in apparent good health, scarcely beyond the prime of life, and yet we feel that the great burdens and responsibilities of his office, which he strove so faithfully to fulfil, undermined his strong constitution, weakened his health and powers of resistance, so that he succumbed finally to what otherwise might have been but a slight indisposi-

Warren Harding fully measured up to the high standard we have set for our presidents. His career fitly illustrates what we are prone to claim for our Country: namely that it is a land of opportunity of equality of opportunity, and that the highest honors and offices in the gift of the people are within the reach of the high-born and the Iowly, the rich and poor alike. Of the great men who have filled the President's Chair, one, Washington, was an aristocrat and the wealthiest man in all the land, another, even greater, Lincoln, was born in a log cabin and no one could have started life amid more lowly and humble circumstances than those which were his lot. As Americans we are proud of our late President and our Polish friends may rest assured that he exemplified in every way what we hold most sacred or praiseworthy in our ideals, our democracy and our manhood.

Warren G. Harding was born and reared in a small country village in the state of Ohio (a State that has given to the country six of our Presidents) with no advantages of wealth or so called social position. He came from the plain common people, of sturdy and vigorous Scotch-Holland and Dutch ancestry, of god-fearing parents: he had a good mother and an upright father (who still survives him). He was a "news-paper man" and became the editor of a small-town paper. The greater part of his life was spent in the public service, beginning with the public service with the public th his election to minor offices in his native state, on through to the legislature, to the governorship, to the Congress and Senate of the United States and finally to the Presidency of the Republic. His rise was gradual, step by step but sure and certain,

non spectacular and without display, showing that he merited the confidence of his fellow men and those who had learned to know him best, and that his suc-

He was not considered perhaps to be a brilliant man, a wonderful orator, a genius or a profound thinker as some of our president have been, but he had other talents and virtues deserving perhaps more just praise and commendation for their possessor. He was a plain man, a conscientious man, an honest man. In America the public and private life and and actions of our public men are as an open book, and nothing is or can be hidden from the view of the people and to us as Americans it is a sourceof pride and pleasure that we are able to point out President Harding's career. He died as he had lived, with but a modest competence in in wordly goods.

In the public service and even in the Senate of the United States, previous to his election to the Presidency, he was not known especially, but upon his assumption of the latter exalted position, he quickly demonstrated to all that he measured up to the high standard required of him, and as he continued in the performance of the duties incumbent upon him, he conducted himself well, evading no responsibilities, solving grave and intricate problems courageosly and honestly with firmness and judgement, treating his office as a public trust, all times acting only for the public welfare and for the good of all the people as God gave him to see the right

He was a safe man, he gained the respect and confidence of the American people and was worthy of their faith and trust in him. His memory is an inspiration to all of our citizens and to all of those who will come after him. It can well and truly be said of him that he "kept the faith" and "deserves well

of his contemporaries and of posterity".

Charles C. Paine

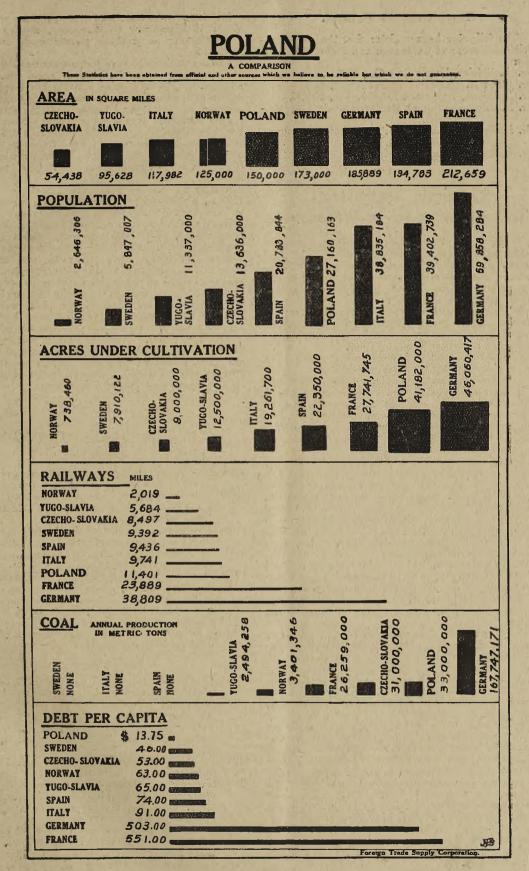
Appointment of New U.S. Trade Commissioner.

The American Colony in Warsaw has lately had the pleasure of meeting Mr. Leighton W. Rogers who has recently arrived to take the place of Mr. H. B. Smith, transferred to an important appointment in the U. S. Government service in London, England.

Departure of Georgetown University Students.

Many of our readers must have met members of the party of American students from the Georgetown University who have spent the summer in Poland. It is with a feeling of deep regret that we have to note the departure of these welcome visitors who did so much to enliven the social life of the American Colony in Warsaw. The general impression with which they left was one of profound faith that Poland is one of the coming countries of Europe and that with her great natural resources, a promising future can be forseen. In fact, Mr. A. E. Ellis one of the leaders of the party, has deci-ded to stay in Poland in order to make a special study of the country and is now cooperating with the U. S. Consulate in this city.

SOME COMPARATIVE STATISTICS ON POLAND.



The above chart, drawn up by the Foreign Trade Supply Corporation, shows vividly the important place Poland holds amongst the nations of Europe.

Americans in Poland.

The following have registered at the American-Polish Chamber of Commerce and Industry in War-

Mr. A. Spieler, Naeco Salt Co., N.Y.C. Mr. Julius A. Matthews, Staten Island, N.Y. Mr. S. Brown, Robertson Leather Co., N.Y.C.

Mr. R. Silverman, Great Northern Chair Co., Chi-

cago III. Mr. Louis G. Michael, U. S. Dept. of Agriculture, Washinpton, D. C. Mr. Casimir Gehring, N. Y. C.

Otwarcie Radjostacji Transatlantyckiej w Warszawie.

W ciągu ubiegłego miesiąca stacja radjotolegraficzna, umożliwiająca komunikację ze Stanami Zjednoczonymi została ukończona. Zbudowanie jej w tak krótkim czasie przynosi zaszczyt tym wszystkim którzy przyczynili się bądź do jej wykończenia, bądź też do powstania tego projektu.

W Polsce naogół mało jest znanem Stowarzysze-nie Radjotelegraficzne w Ameryce (Radio Corporation of America), które podpisało z rządem polskim

umowę na na wykończenie tej stacji.

Radio Corporation of Ameryca powstało w r. 1919, przejmując aktywa i wszelkie prawa Radjotelegraficznego Towarzystwa Marconi'ego w Ameryce. (Marconi Wireles Telegraph Co). Posługiwanie się telegrafem bez drutu jest tak rozpowszechnione, że trzecia część wszystkich depesz, kursujących pomiędzy Europą, a Ameryką przechodzi drogą radjote-legraficzną. Pozostałe dwie trzecie przesyłane są przez 18 kabli podmorskich.

Komunikacja telegraficzna "Trans-Pacific" daje jeszcze wyraźniejszy przykład rozwoju radjotelegrafji, więcej bowiem niż połowa wszystkich depesz przechodzi przez stację Tow. Radjo Corporation. Istnieje bezpośrednie połączenie radjotelegraficzne pomiędzy Ameryką, a wiekszością państw europejskich, Ameryką Połud. i Azją. W łańcuchu tym, który opasuje cały świat końcowym ogniwem jest wiel-ka radjostacja w Warszawie.

Stacja warszawska jest ostatnim wyrazem techniki w wykończeniu. Podajemy tu szczegółowy opis radjostacji warszawskiej, łaskawie udzielony nam przez p. J. Czempińskiego, który dał dokładny obraz tego wspaniałego dzieła, wykończonego w tak krótkim

czasie:

"Według zawartych kontraktów, Tow. "Radjo Corporation of America" dostarczyło całkowity kompleks urządzeń i maszynerji radjotelegraficznych tak nadawczych, jak i odbiorczych, odpowiednich do ko-munikacji na tak wielką odległość. Wyjątek stanowią wieże żelazne dla rozpięcia sieci anteny nadawczej, oraz niektóre akcesorja pomocnicze, które to objekty, jako dające się wykonać w kraju, nie zostały nabyte na rynku amerykańskim. Instalację silnicową, niezbędną dla zaopatrywania radiostacji w energję, dostarczyło również powyższe towarzystwo amerykańskie, z wyjątkiem pełnej instalacji kotłowni pomocniczych objektów silnicowych, zamówionych w kraju W związku z instalowaniem kompleksów radjostacji odbiorczej i nadawczej Tow. "Radio-Corporation" zaprowadziło w gmachu głównego telegrafu warszawskiego przy ulicy Fredry, aparaturę radjotelegra-ficznego centralnego biura operacyjnego, za którego pomocą personel będzie operował stacjami nadawczą i odbiorczą, mimo znacznych odległości tych ostatnich od stolicy.

Instalacja radjo-nadawcza jest położona w odległości 10 kilometrów od Warszawy, między Gacią Mościskami, na gruntach państwowych dawnego fortu II-a.

Radjocentrala odbiorcza jest umieszczona w Czerwonym Dworze pod Grodziskiem gdzie min. poczt i telegr. nabyło od sejmiku powiatu błońskiego parcelę z budynkiem jednopiętrowym, który mieści tą centralę odbiorczą, jak i lokale personelu stacji.

Aby umożliwić operowanie stacjami na forcie II-a i w Grodzisku bezpośrednio z centrali telegrafu w Warszawie, założono między Warszawą a obu stacjami, jako też między temi ostatniemi wielodrutowe linje audio i radiofrekwencyjne, typu telegraficznego.

Roboty na obu centralach rozpoczęte w marcu 1922 r., a ukończone we wrześniu r. b., prowadzono

w warunkach istniejących niebywale szybko.

Nabyte w Ameryce urządzenia i maszynerje radio-telegraficzne, syst. Alexandersona, stanowią najbardziej udoskonalony środek komunikacji dla radio wielkich odległości, zastosowany ostatnio na największej stacji. Sprawność komunikacyjna warszawskiej radio w zupełności wyrówna najpotężniejszym, istniejącym dotychczas stacjom Europy i Ameryki, przewyższy natomiast wiele z nich, posiadając możność niezmiernie szybkiego nadawania i odbioru automatycznego, z szybkością 400 liter na minutę".

Jesteśmy pewni, że ta nowa linja telegraficzna znacznie wzmocni i zacieśni węzeł sympatji, jaki nas łączy, a zarazem przyczyni się do zwiększenia korzyści jakie osiągnąć możemy przez ściślejsze zbliżenie pomiędzy Polską a Ameryką.

F. A .L.

OFERTY I ZAPYTANIA Z AMERYKI.

Oferuja:

3284/23 — Firma w San Francisco pragnie wejść w stosunki z importerami suszonych owoców. 3204/23 — Amerykanin, właściciel hodowli świń we Francji, oferuje rasowe, angielskie świnie, rasy "middle white".

3100/23 - Firma w Chicago oferuje zwierzęce su-

tury i legatury chirurgiczne. 2431/23 — Firma Newjorska reflektuje na dostawę

skór bydlecych, surowych.

1523/23 — Fabryka amerykańska, wyrabiająca wszelkiego rodzaju stal, żelazo konstrukcyjne, szyny, kable, rury itp, pragnie nawiązać stosunki z poważnymi firmami polskimi w tej branży. Bogaty katalog do przejrzenia w biurze Izby.

2107/23 — Fabryka wyrobów powroźniczych oferuje

linki do wiązania snopów.

Poszukują:

3279/23 — Firma nowojorska pragnie wejść w stosunki z polskimi domami handlowymi, celem nawiązania importu i eksportu następujących towarów: nasiona olejne, sztuczne nawozy, wyroby włókiennicze, wełnę, skóry, drzewo santałowe, towary ko'onjalne, arszenik, an-

2595/23 — Firma w Bostonie nawiąże stosunki z poważnym domem handlowym, celem importu towarów polskich. Oferuje: chemikalja, maszyny włókiennicze, dostawy dla fabryk pa-pieru, konserwy, mąkę, przybory metalowe elektryczne itp.

2697/23 — Dom Importowy, zajmujący się handlem wyrobów włókienniczych i tkanych (galanterję tkaną i koronkową) pragnie nawiązać łączność z polskimi eksporterami tych wyrobów.

1111/23 — Firma w New-Yorku zapytuje się o na-poje i soki bezalkoholowe. 2161/23 — Polak-inżynier w Nowym Jorku zapytuje

o smołę drzewną. 2165/23 – Firma w Nowym Jorku reflektuje na kupno guzików kokosowych. Oferty i próbki pożądane. 2878/23 – Firma amerykańska, wyrabiająca galan-

terję skórzaną, pragnie nawiązać stosunki z polskiemi garbarniami. 2453/23 — Firma amerykańska pragnie otrzymać oferty na szczypczyki drewniane ze sprężyną, używane do przymocowania bielizny na sznurach. Próbka do przejrzenia w biurze Izby.

3058/23 - Przedstawiciel firm zagranicznych wejdzie w stosunki z przedsiębiorstwami. wyrabiającemi maty, chodniki i dywany z włosienia.

3021/23 — Polak-amerykanin pragnie otrzymać oferty na nasiona pastewne.

2519/23 — Firma w Waszyngtonie zapytuje o firmy polskie, reflektujące na dostawę chmielu. 2520/23 — Przemysłowiec kanadyjski pragnie na-

wiązać stosunki z polskiemi eksporterami drzewa dębowego.

2430/23 - Firma Newjorska reflektuje na zaknp

kilimów.

Bliższe szczegóły, dotyczące ofert powyższych można otrzymać w biurze Izby codziennie od godziny 10-3.

Przy, zgłoszeniach piśmiennych należy podać numer "Ameryki", oraz numer odnośnej oferty.

Amerykańsko-Polska Izba Handlowa w Nowym Jorku zawiadomiła nas, że rozszerzyła znacznie dział pośrednictwa handlowego (Trade opportunities) i w związku z tem gotowa jest komunikować zainteresowanym sferom w Ameryce wszelkie poważne zapytania i oferty firm polskich przez drukowanie takowych w miesięczniku "Poland", oraz droga specjalnej korespondencji.

Wobec tego zwracamy się do wszystkich firm handlowych i zakładów przemysłowych w Polsce, zainteresowanych w nawiązaniu stosunków handlowych ze Stanami Zjednoczonemi z prośbą o składanie szczegołowych ofert, względnie zapytań na towary, któreby chciały eksportować lub importować z Polski do Ameryki i odwrotnie.

Wszelkich bliższych informacji udzieli Amerykańsko-Polska Izba Handlowa w Warszawie, Nowy Swiat 72, tel. 26 62.

CZYTAJCIE I PRENUMERUJCIE "AMERYKE"!

Nowe książki i czasopisma.

H. Sienkiewicz. LISTY Z AFRYKI. Nakład Gebethnera i Wofffa.

Ks. Ferd. Machay. MOJA DROGA DO POLSKI. str. 260. Nakład Gebethnera i Wolffa. Pamiętnik ten, tchnie głębokim patrjotyzmem. Treścią jest przebudzenie się ducha polskiego pod "czwartym zaborem" na Spiszu i Orawie i wyrywającego się do Polskiej Macierzy z pod obcej przemocy. Jest to jeden z bolesnych fragmentów odra-dzającej się Polski i jako dotychczas mało przekomentowany zasługuje na specjalne wyróżnienie,

Manfried Kridl, KRYTYKA I KRYTYCY. str. 238. Nakład Gebethnera i Wolffa.

KATECHIZM OBYWATELSKI, pouczający o prawach i powinnościach Amerykańskiego obywa-tela. str. 100. Nakład. National Catholic Welfare Council, Washington. Jest to szereg zapytań i odpowiedzi w jęz. polskim i angielskim, opartych na broszurce "Podstawy Obywatelstwa", wydanej przez Komisję dla specjalnych zadań wojennych z zakresu rekonstrukcyjnych. Specjalnie opracowane dla szkół dla imigrantów i poucza ogólnie σ powinnościach amerykańskiego obywatelstwa.

Gems of Polish Poetry. Selections from MI-CKIEWICZ. str. 99. Nakład. Polska Agencja Wy-dawnicza, Warzawa, Czackiego 8. 1923 r. Zbiór ballad i romansów Adama Mickiewicza, oraz improwizacja Konrada z III cz. "Dziadów", tłom. na język angielski przez Franka H. Fortey'a. Wstęp rozpoczyna przedmowa R. Dyboskiego, prof. literatury polskiej w Oxfordzie, poświęcona charakterystyce naszego wieszcza. Tłomaczenia są doskonale ujęte i ryt-miczne, niektóre, jak np. "Świteź" i in. przetłoma-czone są białym wierszem. Należy wyrazić wdzięczność szanownemu tłomaczowi, iż przyswoił literaturze angielskiej perły naszej rodzimej poezji. Książka dedykowana jest p. Władysławowi Mickiewiczowi, synowi poety.

Hoenę-Wroński. METAPOLITYKA, przełożył z francuskiego Józef Jankowski. Nakład Gebethera i Wolffa. Prace Instytutu Mesjanicznego.

POLAND. Wrzesień, 1923 r. Miesięcznik, wydawany przez Amerykańsko-Polską Izbę Handlowo-Przemysłową w New-Yorku. Wydawnictwo to poświęcone specjalnie interesom Polski, w jęz, angielskim. Zeszyt 50 str., wydany na pięknym kredo-wym papierze, bogato ilustrowany. Zawiera szereg aktualnych artykułów ekonomicznych, opisy Poznania z ilustracjami. Godne uwagi wydawnictwo ze względu na cele propagandy na gruncie amerykańskim.

Gazeta Bankowa. Lwów, № 20, 4-X 1923 r. Rok III. Str. 16. Tygodnik Ekonomiczny.

OGNISKO. Paryż, Nr. 86, 1923 r. Rok II. Tygodnik Społeczno-Literacki pod red. Maryi Szeliga,

GWIAZDY I DOLARY

Wszelkie prawa autorskie zastrzeżone.

Copyringht by M. H. Szpyrkówna Warsaw. 1923.

Przychodzi, jak jej się zamarzy: są białe bluzki i angielskie spódniczki, sa swetry, sa zgoła ranne pidżamy z jakaś peleryną zwie-rzchu — no! Nic, coby było widzenia warte.

Lepiej wyjść na pokład.

Szereg drzwi o wysokim progu prowadzi na pokład każdego piętra. Zanim się poza niem wyjrzy, okręt jest hotelem, który się porusza w niewiadomym mu żywiole. Ale wystarczy pchnąć którekolwiek z takich drzwi. Morze!... Szeroki, świeży wiatr owiewa nagle, jak skrzydła ptaka. Ogrom błękitu i powietrza: nieskończoność przestworza naokół! ... Potężne tryby okrętu pienią wodę, wrzyna-jąc się w samą jej głąb. Woda się burzy i wzdyma, błyska mroczną zielenią swych bezdni, rozlewa się wierzchem, jak fala lapislazuli, i wyrzuca w górę kwiaty szumiących pian. Ale to miejscowe male nieporozumienie. Ocean, ogromny ocean, śpi w słońcu, rozkosznie rozglądając w jego blasku drobniutkie zmarszczki tysiąc wiekowego oblicza, i pozwala wiatrowi igrać kedziorami białej brody. Cicho, ciepło, przestrzennie i błękitnie - chciałoby się zamknąc oczy, jak on, i bez ruchu dać się kołysać

przestworzom.

Na ten wypadek psychologiczny czekaja oddawna prygotowane leżaki. Są wszędzie, gdzie je wymarzyć można: pod ścianą pokładu, zasłonięte od wiatru, gdzie jest orgja słońca bez żadnych przeszkód, i tuż na skraju trzypiętrowej wysokości, pod którą szumią fale, w przytulnych zakątkach, i w słonecznym ogrodzie. Słoneczny ogród jest rzucony na najwyższym punkcie dla publicz-czności dostępnym, na placyku, nad którym niby pleciona z lian altana, wija się liny, sznury i wiązadła tysiącwzorowych stropów okrętu. Na jednym z tych strzelających w błękity słupów wisi ów fascynujący czytelnika w powieściach majtek, który w chwili tragicznej woła: - Ziemia! Ziemia!... Pozatem, pełno tam różnych dziwnych mostków, drabinek i innych kocich dachodrapków, po których marynarze wspinają się i ześlizgują co chwila, budząc podziw profana. Tam się osamatniają amatorzy nastrojow i spokoju. Leżą opatuleni w pledy, nieruchomo, łudząco podobni do niewyskrzydlonych poczwarek, patrzą na błękitne bezbrzeża wód, drzemią, lub palą fajki, zależnie od płci, wieku i temperamentu. Tłum zaś budzący ożywienie, werenduje na pokładzie: leżak przy

leżaku, konwersując, flirtując, lub omawiając interesa, jak komu serce dyktuje.

Na każda nowowchodząca w strefy leżażaków ofiarę rzuca się łapczywie specjalista od tego fachu. I nim się człowiek opamięta, już leży jak długi, spowity tak misternie w kraciasty pled, że nawet wydobyć się stamtad na razie nie może. Mało tego: winien nadto zdradzać uprzejmość; gdyż fa-chowa gęba tak natarczywie doń wyszczerza paszczękę i zapewnia, że takie leżenie, to jest very nice i very pleasant, bardzo miłe i bardzo przyjemne — iż trzeba z nim się zgodzić choćby poto, aby się wreszcie uspokoił. Nie uspokoi się póty, aż ustawi leżak tak, aby nie wiał wiatr, zaś słońce świeciło, aby poduszka była na wysokości wskazanej, zaś nogi spowinięte w ten, nie zaś w inny sposób. Poczem, gdy człowiek już jest spowinięty jak mumja, ogląda go raz jeszcze z widocznem zadowoleniem i nareszcie odchodzi na swoje stanowisko przy drzwiach, gdzie czyha na następną ofiarę. Za te zalety patrzy mu się przy końcu podróży ładne "parę centy" jak mówi polonja amerykańska, nie licząc paru dolarów, doliczanych za werandowanie, przez administracje.

Ale przyjemność się opłaca. Spokój i rozkosz. Zamyka się oczy. Nieruchome, wygodnie ułożone ciało wypoczywa każdem ścięgnem i wszystkiemi nerwami. Delikatny daleki błękit mży przez spuszczone rzęsy i rozbłękitnia całą duszę. Poczucie melodji, ciszy, przestrzeni owiewa, jak mgła i zasłania cały świat. Znika czas, znikają okoliczności, znika wszystko ziemskie i ograniczone. Zostaje tylko błękit, świeżość i niekończoność.

 Yes, ma'am!.. A cup of tea: please... Ugalowana paszczęka uprzejmie się wyszczerza i prezentuje tacę z bulionem i herbata w filiżankach. Drugi niewolnik dźwiga tacę z herbatnikami. Znaczy to, że jest go-

dzina jedenasta.

Wytracony z dolce far niente człowiek wypija buljon i rozgląda się po otoczeniu. Ci i owi wstali, inni jeszcze leżą. Kilka zajetych rozmową par biega śpiesznie po pokładzie w tył i naprzód. Z dalszych zakrętów dolatują wybuchy śmiechu, brawa i oklaski. Jestto plac, przeznaczony na rozrywki pokładowe, a gdzie stale jest pełno. W środku grający, a naokoło galerja. Rozrywają się amerykanie nadzwyczaj niewinnie, i wcale

nie jest wyjątkiem obserwować, jak taki dobroduszny american-boy, lat około dwudziestu pięciu, skacze przez sznurek, misternie fikając w powietrzu sportowemi nogami, niegorzej niż u nas Jasie i Stasie z Saskiego ogrodu. Oczywiście, nie stanowi to jego zatrudnienia codziennego, ale u nas mało ktoby się na to odważył, zwłaszcza wobec obfitej galerji. Tu-bynajmniej. Dziewczynki sie bawią sznurem; któraś nie może przeskoczyć dość zgrabnie i powód gotów. Młodzież amerykańska zawsze chętnie pokaże w dziedzinie sportu wszystko, co umie. A że istotnie tego odłamu swych uzdolnień wstydzic się nie potrzebują, więć można widzieć, jak skaczą, piłkują się i zjeżdzają po poręczy młodzi ludzie ci sami, który wieczorem będą tańczyli z maestrą two-stepa lub szimi i flirtowali ze swemi swithartami. Sweet heart — słodkie serce, w dosłownem tłómaczeniu. W przenośni zaś - epitet dorównający naszemu: kochanie, a używany jako rzeczownik na określenie osób, mających się ku sobie w sposób sympatyczny—zwłaszcza chłopiec i panna. Jestto epitet jak na nasz gust, przysłodki, istnieje jednak inny jeszcze dużo bardziej lepki: honey miód. Używa się również jako rzeczownik: How are you to — day, honey? Thank you, sweetheart, I'm all rigt! Jak się masz, miodzie? Dziękuję ci słodkie serce, dobrze! Prawda, jak idylla? Możnaby z tem odrazu pić herbatę bez cukru!

Zabawy na pokładzie mają tę cechę, że po pierwsze, absorbują zachłannie tubylców, po drugie zaś są niezrozumiałe dla nas. Na czem polega treść rzucania płaskich placuszków na deskę? Jaka radośó wynika z rzucania piłki w dołek, ulokowany tak, misternie, że piłka weń nigdy nie trafia? Są to rzeczy skomplikowane. Najzrozumielszym jest oczywiście tennis, który na okręcie cieszy się powodzeniem, ze względu, ze amerykanka lubi ładnie wyglądać i być ładnie

ubraną, co uiszcza się przy tennisie. Panie w sukienkach krótkich i angielskich bluzkach, mężczyzni w sportowych koszulach z krawatami i płóciennem obuwiu wyglądają prawdziwie "po angielsku". Jeżeli dodać amerykańską żywość i swadę, wesołe wykrzykniki, któremi przerzucają się wraz z piłkami i szafirowe tło morza zatem wszystkiem, przecinane linami okrętu, bardzo to razem przedstawia się wesoło. wdzięcznie i podróżnie.

Dużo wdzięku podróży dodaje też i ogromna w pojęciu nas europejczyków łatwość, z jaką się ludzie ze sobą zapoznają i przestają — bez uprzedzeń, obaw i jakichbądź

niedyspozycji.

Lunch! Lëncz po polsku. Gong pierwszy, i defilada do kabin dla ogarnięcia się jakotako, gong drugi i jadalnia. Znowu orkiestra, znowu osobne ménu i odpowiedni dobór potraw, zupełnie jednak obiadowy, ktoś się wyraził, że właściwie amerykanie jadają dziennie trzy obiady, tylko nazywają to różnie. Dzień na okręcie jest długi, chociaż podróż ogółem wydaje się bardzo krótka.

Naturalnie, o ile sie nie cierpi na morska chorobę, kiedy dzień wydaje się wiecznością. kiwającą się przytem z boku na bok. Długość dnia jest jednak tak pokratkowana przez jedzenie, że tryb się staje regularny i czas się nie przykrzy. Podług tego trybu, obowiązuje po każdym posiłku hygieniczne tysiąc kroków po pokładzie. Tak się też dzieje. Wszystko, co może chodzić, chodzi, to zaś co nie może, przynajmniej się przy-gląda chodzacym. Wszystko się też zna, i mijając się, uśmiecha do siebie przyjaźnie, wymienia uwagę, żarty i pozdrowienia lub tworzy dowolne grupy i przegrupowania. Wogóle, łatwość zapoznania się jest zupełna. Każdy do każdego ma prawo przemówić, i nie będzie to ani natarczywe, ani nieodpowiednie.

(d. c. n.).

Ogłaszajcie się w "AMERYCE"

Rozkład jazdy okrętów

Z Europy do Stanów Zjednoczonych.

od dn. 20 paźdz. do dn. 15 listopada 1823.

DATA	LINJA	OKRĘT	Z PORTU	DO PORTU
paźdz. 20	Cunard Line	Mauretania	Southampton	N. York
" 20	n n	Albania	London	N. York
" 20	White Star Line	Celtic	Liverpool	N. York
" 20	French Line	Suffren	Havre	N. York
" 22	Cunard Line	Aquitania	Southampton	N. York
" 22	, ,	Carmania	Liverpool	N. York
" 22	" "	Samaria	Liverpool	Boston
" 23	White Star Line	Celtic	Liverpool	N. York
" 24	Tow. Żegl. Morsk.	Orca	Hamburg	N. York
" 24	White Star Line	Majestic	Southampton	N. York
" 24	11 11	Baltic	Liverpool	N. York
" 25	BaltAmeryk. L.	Polonia	Gdańk	N. York
" 26	White Star Line	Baltic	Liverpool	N. York
" 26	Cunard Line	Andania	Southampton	Quebec-Monta
" 27	19 99	Berengaria	Southampton	N. York
" 27	" "	Franconia	100 4 E 123	1 = = -
" 27	French Line	Chicago	Havre	N. York
" 31	Tow. Żegl. Morsk.	Orduna	Hamburg	N. York
" 31	White Star Line	Olympic	Southampton	N. York
listop. 3	Cunard Line	Aquitania	Southampton	N. York
" 3	11 11	Scythia	Liverpool	N. York
" 3	White Star Line	Cedric	Liverpool	N. York
" 3	French Line	Paris	Havre	N. York
" 7	White Star Line	Canopic	Southampton	N. York
, 8	Cunard Line	Saxonia	Londyn	N. York
, 8	, ,	Tyrrenhenia	Hamburg	N. York
" 10	11	Caronia	Liverpool	N. York
" 10	White Star Line	Adriatic	Liverpool	N. York
" 10	French Line	La Savoie	Havre	N. York
" 14	White Star Line	Majestic	Southampton	N. York